



BNP Paribas Private Banking

Depuis 1872

Etre à votre écoute	1
Nos fondements	2
Un réseau international puissant	
Protéger la sphère privée et le patrimoine	
Savoir écouter	
Vigilance et suivi permanents	
L'ingénierie financière	5
De l'analyse à la stratégie d'investissement	
La gestion discrétionnaire	
La gestion conseillée	
Les produits de financement	
L'ingénierie patrimoniale	11
Des experts spécialisés, une architecture ouverte	
BNP Paribas Trust Company SA	
Optimiser votre patrimoine fiscalement et juridiquement	
Diversifier un patrimoine	
Grands patrimoines : un partenariat exclusif	14
Les gérants de fortune indépendants	15
Réussir ensemble	16



Etre à votre écoute

Implantée depuis 1872 en Suisse, **BNP Paribas Private Banking** figure dans le cercle des meilleures banques privées mondiales, avec CHF 190 milliards d'actifs et 3250 collaborateurs dédiés. Depuis plus d'un siècle, les grandes familles d'entrepreneurs et les investisseurs privés nous invitent à participer au développement de leurs affaires et à l'élaboration de leurs décisions financières stratégiques. Les relations privilégiées que nous avons ainsi nouées se sont développées à travers les cycles économiques et les changements de génération. Elles ont forgé notre savoir-faire et notre tradition de qualité en matière de gestion patrimoniale et de conseil en investissement.

Si notre appartenance à BNP Paribas nous assure un renom et une expertise faisant autorité à l'échelle mondiale, nous devons aussi notre succès à l'association de nos compétences économiques et financières, et des particularités suisses du Private Banking.

Investir à long terme, préserver le capital et optimiser le rendement sont les bases de notre philosophie. Du conseil en allocation d'actifs à la gestion discrétionnaire et aux services patrimoniaux, nous sommes en mesure de vous offrir une vaste gamme de véhicules d'investissement toujours plus performants. Au-delà des compétences techniques, nos équipes partagent également des valeurs : une éthique forte fondée sur la confidentialité et le sens d'un service authentique.

*"Etre **banquier privé**,
c'est avant tout vous accorder
toute **notre attention**."*

Nos fondements

Un réseau international puissant

Intervenant majeur au niveau mondial, au troisième rang des banques privées en Europe, nous sommes présents dans tous les grands centres de gestion privée

Protéger la sphère privée et le patrimoine

La Suisse cultive une longue tradition de stabilité politique et économique. Son système juridique irréprochable et son secret bancaire, inscrit dans la loi,

"Protéger votre patrimoine implique

internationale. En Suisse, nous sommes implantés à Genève, la maison-mère, possédons des succursales à Zurich, Bâle et Lugano, des filiales aux Bahamas et à Monaco, ainsi que des bureaux de représentation aux Emirats Arabes Unis et en Uruguay. Avec quelque CHF 40* milliards d'avois sous gestion, soit 20% du total, et 700 collaborateurs, **nous sommes devenus le premier centre de Private Banking international du groupe BNP Paribas.**

** chiffres au 31.12.2005*

garantissent à la clientèle privée le respect des droits individuels, en donnant une dimension légale à la confidentialité traditionnelle des banques suisses. Ces atouts helvétiques expriment des valeurs que nous partageons : c'est indiscutablement un argument de poids pour nos clients.

Protection de la sphère privée, protection du patrimoine... Ces deux volets d'une même philosophie guident toutes nos décisions, à tout moment et en toute situation. Qu'il s'agisse de la survenance d'événements privés, politiques ou économiques, nous créons les conditions de la pérennité dans un monde qui change.

1848

Création en France des Comptoirs d'escompte. Celui de Mulhouse donnera naissance à la Banque Nationale pour le Commerce et l'Industrie.

1872

Création simultanée en France, en Suisse et aux Pays-Bas d'une banque originale issue d'un vrai "syndicat de banquiers" : La Banque de Paris et des Pays-Bas.

Préserver



Savoir écouter

Chez BNP Paribas Private Banking, chacun en a l'intime conviction : la qualité d'écoute détermine la valeur du conseil. Nos gestionnaires, spécialisés par zone

Vigilance et suivi permanents

Pour atteindre vos objectifs, votre conseiller orchestre l'ensemble des compétences et des services du groupe BNP Paribas (Asset Management Services, Banque de

de respecter votre sphère privée."

géographique, connaissent l'environnement économique et politique des pays où ils interviennent. Partager votre sensibilité culturelle leur permettra de vous apporter leurs conseils dans un climat de compréhension mutuelle.

Financement et d'Investissement, etc.) sur un modèle d'architecture ouverte, dans le but d'identifier les meilleurs produits et services disponibles. Il assure un suivi attentif de votre situation et procède régulièrement à une revue approfondie de votre stratégie d'investissement. Notre vigilance est la meilleure garantie d'une gestion optimale de votre patrimoine.

1920

La première guerre mondiale a provoqué un exode massif de capitaux vers la Suisse où l'activité de gestion privée se développe. Un service des changes est mis en place à Genève.

1923

La Banque de Paris et des Pays-Bas est membre fondateur du Groupement des Etablissements de Crédit de la place de Genève.



*"Personnaliser, c'est offrir
autant de solutions qu'il y a
de patrimoines."*



L'ingénierie financière

De l'analyse à la stratégie d'investissement

Nos analystes sont spécialisés géographiquement (Europe, Etats-Unis, Asie, Marchés Emergents) et par produit (actions, obligations, changes, fonds, produits alternatifs). Ils recherchent, suivent et recommandent des sociétés et valeurs aussi variées que les profils d'investissement de nos clients. Nos stratèges se réunissent régulièrement pour analyser le contexte économique, les marchés, leurs tendances et définir ainsi la politique d'investissement de la Banque Privée. Dédiés à l'activité de Private Banking et indépendants dans leurs décisions, ils s'appuient aussi sur le réseau de spécialistes du groupe BNP Paribas.

Nos publications

Nous partageons avec vous le fruit de nos analyses à travers nos publications, dont la qualité constante est un de nos engagements.

Strategia, notre publication trimestrielle, vous guide dans l'univers des événements macro et micro économiques.

Nos **listes sélectives** de recommandations (actions, obligations, fonds, arbitrage, etc.) vous permettent de mieux cibler votre sélection d'actifs.

Nos **publications quotidiennes** enfin, vous tiennent informés de l'actualité des marchés et des ajustements fins à envisager.

Des profils multiples, des solutions personnalisées

La relation entre le niveau de risque accepté et la performance recherchée détermine le chemin que nous choisirons ensemble. Identifier votre relation au rapport risque/performance est donc la première de nos priorités pour construire votre stratégie financière. Définir ensuite votre degré d'implication nous permettra de vous orienter vers une des formules de gestion de portefeuille suivantes :

- la gestion discrétionnaire
- la gestion conseillée

1949

La Banque Nationale pour le Commerce et l'Industrie s'implante en Suisse par l'achat d'une banque à Bâle.

1960

Experte en commerce international, la Suisse profite de la libéralisation des échanges et des crises pétrolières pour se placer dans le financement du négoce international.

La gestion discrétionnaire

C'est la formule idéale si vous souhaitez être libéré des contraintes liées à la gestion de votre patrimoine : en nous confiant vos avoirs, vous bénéficiez de l'expérience et des compétences de nos portfolio managers, des spécialistes de la gestion d'actifs qui vous assurent des placements de qualité, adaptés à vos besoins.

Des styles de gestion complémentaires

Notre équipe de gestion discrétionnaire tient à vous offrir le meilleur des techniques d'investissement actuelles. En complément d'une gamme de mandats classiques performants, elle vous propose des mandats créatifs, basés sur des concepts innovants. L'ensemble de nos mandats se répartit en trois grandes familles de gestion qui nous permettent de gérer tout ou partie de votre capital et de répondre à vos exigences, au plus près de votre profil d'investissement :

- **La gestion ciblée par classe d'actifs**

Elle vous permet de structurer votre portefeuille en plusieurs "poches" pouvant chacune satisfaire des objectifs différents. Dans cette famille, plusieurs de nos mandats privilégient la performance absolue, non corrélée aux fluctuations de marché. Notre palette en **gestion "Absolute Return"** est d'ailleurs un des éléments particulièrement différenciant de notre gamme.

"Nous adhérons à votre profil grâce à

- **La gestion diversifiée**

Son objectif de performance est lié à un indice de référence. Une allocation d'actifs dynamique et une forte diversification entre les classes d'actifs vous permettent de profiter de manière optimale des tendances haussières des marchés.

- **La gestion protégée**

Votre capital bénéficie d'une sécurité maximale grâce à un processus d'investissement particulier et à une allocation d'actifs variable en fonction de l'évolution des marchés.

1961

Naissance à Genève de United Overseas Bank,
banque consortiale spécialisée dans le financement
du négoce international et la gestion privée.

Orienter



Définir votre profil avec soin

La définition de votre profil d'investissement conditionne tous nos conseils de placements. Il se détermine principalement selon 4 critères :

- votre **objectif d'investissement** :
 - préservation du capital avec revenus réguliers
 - revenus réguliers et croissance du capital
 - équilibre entre continuité des revenus et croissance du capital investi
 - priorité à la croissance du capital à moyen/long terme
- votre **monnaie de référence**
- votre **aversion au risque**
- votre **horizon-temps**

Un monitoring performant et personnalisé

Vos placements sont quotidiennement suivis par nos professionnels de l'investissement. Notre équipe de portfolio managers structure des portefeuilles performants au moyen d'une allocation d'actifs en ligne avec vos objectifs d'investissement et réagit promptement aux évolutions du marché. Pour protéger la valeur de votre patrimoine, elle applique des techniques de gestion sophistiquées et effectue un suivi rigoureux des risques. Pour vous garantir une gestion respectant les objectifs fixés, elle vous soumet un reporting détaillé et personnalisé des actifs et des décisions d'investissement.

Nous recherchons donc la performance tout en sécurisant votre capital.

une large gamme de produits novateurs."

D'autres critères tels que vos besoins spécifiques en liquidités, une situation fiscale particulière ou encore votre situation familiale peuvent également entrer en considération. Nous sommes évidemment à votre disposition pour les examiner avec vous.

1966

La Banque Nationale pour le Commerce et l'Industrie fusionne avec le Comptoir d'Escompte de Paris pour créer la BNP, Banque Nationale de Paris.

La gestion conseillée

Si vous êtes averti des mécanismes des marchés financiers et que vous souhaitez garder la main sur la gestion de votre portefeuille, cette formule vous est destinée. Vous bénéficiez alors des conseils de nos spécialistes en matière de stratégie d'investissement, de sélection de titres ou de produits spécifiques, ainsi que de l'inventivité de nos équipes de création de produits.

Cœur de notre approche, votre profil d'investissement fonde nos conseils. Il nous permet de vous proposer, au sein d'une gamme étendue de possibilités d'investissements, les produits les plus adaptés à vos besoins particuliers. Que votre objectif soit de protéger le capital ou de saisir des opportunités plus risquées, l'Advisory Desk vous permet d'accéder dans d'excellentes conditions à toutes les classes d'actifs :

En outre, au sein de notre Convention de Gestion Conseillée, vous pouvez, au choix :

Etre conseillé par votre gestionnaire dédié

Vous conservez alors une relation privilégiée avec un interlocuteur unique qui vous guide dans vos choix et traduit la stratégie globale d'investissement en options concrètes.

"Si chacun de nos conseils est spécialisé,

- **Titres individuels performants** (listes sélectives et recommandations trading)
- **Fonds internes** (créés et gérés par **BNP Paribas Asset Management**) et externes, analysés, sélectionnés et suivis par notre service de **Conseil en Fonds d'Investissement**
- **Produits alternatifs** (private equity, hedge funds, fonds immobiliers...) analysés et sélectionnés par notre service de **Conseil en Produits Alternatifs**
- **Produits structurés** à capital protégé ou garanti, couvrant toutes les catégories d'actifs (taux, dérivés, matières premières, etc.), conçus en interne par une équipe reconnue pour sa créativité et son expertise, ou sélectionnés parmi les meilleurs produits de la concurrence.

Accéder directement aux conseils de l'Advisory Desk

Après avoir fixé avec vous vos orientations patrimoniales, votre gestionnaire confie le monitoring de votre portefeuille à nos spécialistes de l'Advisory Desk. En contact direct avec les marchés, il vous assure une proactivité permanente.

1971

Accompagner



Les produits de financement

Vous avez des idées, des objectifs et des projets : nous vous aidons à les mettre en œuvre à travers une gamme complète de produits de financement qui s'adaptent à la structure de votre patrimoine et à vos besoins. Nous considérons en effet que la gestion de vos engagements financiers, présents ou futurs, peut être aussi importante que celle de vos actifs. Nous saurons ainsi vous accompagner dans chaque étape de votre vie, en vous aidant à faire les meilleurs choix de financement.

Si vous souhaitez...

- financer les grandes étapes de votre vie personnelle et familiale
- investir dans un bien immobilier à titre résidentiel ou locatif
- acquérir d'autres actifs (bateau, avion...)

...dans tous les cas, quels que soient vos besoins de financement ou vos projets d'investissement, nous sommes à votre écoute pour vous recommander la solution adaptée.

Nous pouvons, entre autres, vous proposer un financement sur actifs financiers, le crédit hypothécaire,

*c'est parce que notre expertise est **globale.**"*

- accroître la liquidité de votre patrimoine ou optimiser vos investissements financiers
- diversifier ou transmettre votre patrimoine
- faire face à un décalage de trésorerie à court ou moyen terme
- acquitter des droits fiscaux ou successoraux
- faire garantir des obligations de paiement

le financement à effet de levier et l'émission de garanties. Nos experts financiers, juridiques et fiscaux peuvent également élaborer des solutions de financement sur mesure pour vos opérations complexes.

Grâce à l'expertise et la capacité d'innovation d'une équipe de financement dédiée qui tire parti du savoir-faire du groupe BNP Paribas, leader au niveau mondial pour le financement des particuliers et des entreprises, vous bénéficiez d'un appui sur le lequel vous pouvez compter.

1984

Dans son nouveau siège de la place de Hollande, la Banque de Paris et des Pays-Bas (Suisse) SA devient Banque Paribas (Suisse) SA et diversifie ses activités (marchés à terme, transactions sur les matières premières, les opérations de change et de trésorerie...).



*"Nous explorons
toutes les voies pour créer des
solutions inédites."*



L'ingénierie patrimoniale

Vous guider de manière globale

Composée d'experts juristes et fiscalistes, l'équipe d'Ingénierie Patrimoniale Internationale vous conseille en matière de planification fiscale et patrimoniale. Elle vous guide tant dans le choix que dans la mise en place de structures juridiques adéquates : trusts, fondations de famille, sociétés holding internationales, contrats d'assurance-vie, sociétés d'investissement privées et fonds de placement.

Des experts spécialisés, une architecture ouverte

Spécialisés par pays, par produits et services, nos experts tiennent compte de votre implication personnelle et des sensibilités souvent décisives dans ce type de contexte. Ils vous garantissent un conseil objectif dans un contexte d'architecture ouverte et se mettent, si vous le souhaitez, en rapport avec vos conseillers habituels pour partager analyses et opinions.

Notre équipe, qui bénéficie d'une expertise reconnue dans les problématiques transfrontalières en Europe, en Amérique latine, au Moyen-Orient et en Asie, peut aussi, à votre demande, s'appuyer sur le réseau fiduciaire international du Groupe, qui crée, gère ou administre des structures établies dans des juridictions telles que les Bahamas, Jersey, le Luxembourg, Panama, Singapour, le Liechtenstein et la Suisse.

BNP Paribas Trust Company SA

Implantée à Genève et filiale à 100% de BNP Paribas (Suisse) SA, BNP Paribas Trust Company SA constitue l'un des maillons principaux du réseau de services fiduciaires du Groupe. La diversité des zones géographiques qu'elle couvre (Bahamas, Iles Vierges Britanniques, Liechtenstein, Panama...) et le grand nombre de produits qu'elle propose (trusts, fondations, sociétés d'investissement privés) lui permettent de s'adapter aux exigences les plus pointues. Prestataire global, BNP Paribas Trust Company fournit tout le service lié à ces produits : constitution, transfert de siège, mise en place du conseil d'administration et d'actionnaires, ouverture et gestion des comptes ainsi que divers autres services. Elle assure ainsi à long terme le bon fonctionnement et l'efficacité des structures mises en place.

1991

Début du mécénat culturel du groupe en Suisse avec la création de la collection de livres d'art "Musées Suisses".

2000

Fusion de la BNP et de Paribas. Le groupe qui en résulte, BNP Paribas, est l'un des principaux acteurs du marché bancaire européen.

Optimiser votre patrimoine fiscalement et juridiquement

De nombreuses solutions permettent d'optimiser fiscalement et juridiquement un patrimoine. Qu'il s'agisse de le protéger, de le valoriser ou de le transmettre, nous considérons les aspects personnels, familiaux et les actifs professionnels qui le composent. Voici quelques-unes des actions possibles :

Aspects personnels et familiaux

En matière de succession, nous pouvons vous proposer des solutions telles que la structuration d'investissements immobiliers et la délocalisation du domicile fiscal, en Suisse ou dans d'autres pays (UK, Monaco...), à travers

L'assurance-vie : un instrument complet

Le contrat d'assurance-vie est un outil de planification successorale performant basé sur la "stipulation pour autrui". Selon ce mécanisme, le souscripteur verse une prime à la compagnie d'assurance qui s'engage, à son décès, à verser directement ce capital à un ou plusieurs bénéficiaires désignés. Ses avantages sont multiples et, dans certains cas, uniques.

Notre contrat d'assurance-vie **BNPP Life International** vous garantit une gestion sur mesure en vous proposant des solutions dynamiques qui s'adaptent à votre profil de risque et à vos objectifs. Il vous offre aussi accès à une grande diversité de supports d'investissement, dans plusieurs devises de référence :

"Nous comprenons la créativité comme

BNP Paribas Relocation Services, un service qui vous informe, vous conseille et vous accompagne dans toutes vos démarches, ou encore la protection des actifs, l'optimisation de la rémunération (salaire, stock options, avantages en nature...), la détention de participations financières et les dons caritatifs.

Actifs professionnels

La gamme de solutions comprend le choix de la juridiction et la forme juridique des activités, leur structure économique et de financement, l'exploitation de la propriété intellectuelle, la détention d'actifs et de revenus immobiliers, la planification successorale, en particulier dans le cadre d'entreprises familiales. Un conseil spécifique en matière de gouvernance d'entreprise et familiale assiste les clients concernés par cette forme d'actifs.

- fonds correspondant à un profil de gestion personnalisé
- fonds dédiés créés sur mesure
- OPCVM internes ou externes au groupe BNP Paribas
- fonds à capital garanti

Et grâce aux possibilités de rachats et d'avances qui vous sont offertes, votre capital est disponible à tout moment.

2001

Imaginer



Diversifier un patrimoine

L'art

La passion ou l'intérêt peuvent inspirer d'autres manières de gérer des actifs. Ainsi l'art. Dans un marché où les œuvres de référence se raréfient et où le nombre d'acheteurs augmente, la valorisation du capital investi est favorisée. C'est donc une possibilité de diversification intéressante.

Les historiens de l'art de notre service **Conseil Investissement Art** vous conseillent de manière indépendante et discrète sur les divers aspects de votre patrimoine artistique et en particulier sur la consolidation de vos collections. Ils assistent à la fois

Un engagement philanthropique

Certains clients ont à cœur de faire correspondre leurs intérêts et leurs valeurs. Nous vous aidons à accomplir vos projets philanthropiques de manière optimale, en conformité avec vos objectifs familiaux, financiers, fiscaux et successoraux.

Notre **Service Philanthropique** vous oriente vers des organisations philanthropiques reconnues et vous aide à sélectionner les plus adaptées à vos besoins. Nous offrons également, à travers notre **Fondation** en Suisse, une plate-forme à partir de laquelle vous pouvez faire des donations de manière confidentielle, simple et fiscalement avantageuse.

l'art de nuancer notre savoir-faire."

vendeurs et acheteurs dans la recherche, la sélection, l'authentification, l'estimation et la négociation d'œuvres d'art, ceci en toute confidentialité. Ils vous accompagnent, si vous le souhaitez, aux manifestations artistiques majeures.

En plus de 25 ans, c'est un domaine dans lequel nous avons acquis une expérience largement reconnue et une réputation d'objectivité.

L'immobilier et le patrimoine foncier

Recherche, sélection, estimation, conseil, transaction, financement et gestion... Notre palette de services couvre toutes les stratégies immobilières et foncières, qu'il s'agisse de biens d'habitation, de bureaux, de locaux commerciaux, de biens locatifs ou encore de terrains (vignobles, forêts, terrains agricoles, propriétés de campagne ou de chasse, etc.).

Nous sommes particulièrement bien placés pour mener vos transactions immobilières en France (dans la région bordelaise, la Bourgogne, la vallée du Rhône, en Sologne, dans le bassin parisien, le centre de la France et sur la Côte d'Azur), en Italie et en Espagne.

2001

United Overseas Bank devient UEB (SWITZERLAND)
dont BNP Paribas est le seul actionnaire.

Grands patrimoines : un partenariat exclusif

Répondre à une double attente

Les grands clients ont des besoins spécifiques liés à la complexité de leur patrimoine et à leur niveau d'exigence. Ils veulent une approche globale – financière, juridique et fiscale – qui inclut l'ingénierie de produits financiers sur mesure, l'optimisation fiscale de leurs actifs professionnels ou la structuration d'activités philanthropiques. Il leur faut une task-force multidisciplinaire qui développe des solutions intégrées : **"Personal, The Advisory Partnership"**.

"Nous mettons tout en œuvre pour gagner"

Ces grands investisseurs interviennent dans le négoce de matières premières, structurent leurs parcs immobiliers, introduisent leurs entreprises en bourse et ont, quand ils sont déjà organisés en family office, un niveau de sophistication financière proche de celui des clients institutionnels. Ils ont besoin de disposer de manière dynamique et rapide de l'expertise de plusieurs métiers bancaires : **"Personal, The Advisory Partnership"**.

Ce partenariat s'articule autour de quatre axes principaux.

Une organisation spécifique

Nous avons mis en place une organisation particulièrement efficiente en créant des "fast-tracks" pour le traitement accéléré des demandes et une surveillance accrue des opérations.

Une offre pointue

Nous avons développé une offre innovante sur les plans financier et patrimonial, qui englobe l'ensemble des capacités du groupe BNP Paribas. Ouverte, elle inclut les produits et services de nos meilleurs concurrents.

Des équipes dédiées

Elles sont composées des "senior private bankers" et des experts multidisciplinaires du "Solution Center", spécialisés en matière de financements structurés, d'ingénierie patrimoniale, d'ingénierie financière et d'allocation globale d'actifs, de corporate advisory, de philanthropy advisory et de family training.

Une communication originale

Conseil, service global, proactivité, créativité et exclusivité. Pour parler à nos grands clients de nos engagements dans le cadre de ce partenariat, nous avons institué une communication originale et unique, en organisant, entre autres, des manifestations choisies.

2002



Les gérants de fortune indépendants

Gagner la confiance de nos partenaires

Notre expérience et notre savoir-faire sont largement reconnus par les professionnels de la gestion privée. En effet, de plus en plus de gérants de fortune indépendants nous choisissent comme banque dépositaire. Ils apprécient la compétence de nos équipes de spécialistes dédiés et le sens que nous donnons au mot partenariat : leur confiance est un gage de fiabilité supplémentaire pour nos clients.

et conserver la confiance de nos partenaires."

Nous leur offrons des prestations de conseil et de support, un appui constant, l'accès à l'ensemble de nos services à forte valeur ajoutée, mais aussi la certitude que les équipes du département de gestion externe s'investissent de manière à développer des relations de confiance et de qualité.

Une équipe spécialisée à leur écoute

Le département GFI de BNP Paribas Private Banking est à la fois un point d'entrée et une plate-forme interactive. Il sert de trait d'union entre le gérant, la Banque et ses spécialistes, mais recherche aussi, en collaboration avec le gestionnaire indépendant, une solution adaptée à ses besoins particuliers.

En tant que partenaires de la Banque, les gérants de fortune indépendants peuvent aussi, sous certaines conditions, contacter directement notre table de bourse, notre table de changes et nos courtiers.

Un vrai partenariat

Notre ambition est de poursuivre le développement de nos liens avec les gérants de fortune indépendants. Si vous bénéficiez des services de l'un d'entre eux, sachez qu'il sera, chez nous, servi avec le plus grand soin et la plus grande attention.

Nos équipes s'engagent donc chaque jour à leur fournir un service adapté et professionnel qui leur permet de se concentrer sur les aspects fondamentaux de leur activité. La confiance étant la pierre angulaire d'un partenariat durable, nous respectons strictement la relation qu'ils ont avec leur clientèle.



Réussir ensemble

La complexité croissante des marchés se reflète dans l'évolution du métier de banquier privé.

Spécialisation et expertise sont désormais indispensables. Chez BNP Paribas Private Banking, nous pouvons nous prévaloir d'un large éventail de compétences financières et patrimoniales que nous développons constamment. Mais la sophistication de notre offre financière ne prendra jamais le pas sur la qualité des relations que nous entretenons avec nos clients.

Chacun d'entre vous est unique : nous sommes donc avant tout attentifs à vos besoins individuels et au développement d'un rapport privilégié.

Des valeurs inscrites dans notre patrimoine

Une **éthique forte**, fondée sur la confidentialité, le **sens d'un service authentique et personnalisé**, la recherche de la qualité dans les méthodes et les outils de travail, une **réactivité** de tous les instants : ces valeurs structurent nos activités. Partagées par tous les collaborateurs de la Banque, elles nous permettent de relever le plus motivant des défis : **réussir ensemble**. En misant sur une créativité permanente et un sens de l'innovation, nous ouvrons les nouvelles voies qui appellent les réussites futures.

*"Conjuguer valeurs relationnelles
et compétitivité fait partie
de notre identité."*

2006

Le présent document ne constitue en aucune façon une offre quelle qu'elle soit, en particulier dans les pays ou juridictions où de telles offres ou sollicitations ne sont pas autorisées, de même qu'à l'égard de personnes auxquelles il est interdit d'effectuer de telles offres, sollicitations ou ventes. Il n'est pas et ne saurait être interprété comme un prospectus, une annonce et/ou une offre publique de valeurs mobilières. Comme il ne fournit pas de renseignements exhaustifs sur un placement ou un service déterminé, les informations qu'il contient doivent être considérées comme se référant aux précisions figurant dans le prospectus ou mémorandum de placement relatif aux fonds, actions ou autres produits ou services financiers dont il est question ici. Dès lors, l'investisseur potentiel ne considérera que les informations contenues dans le prospectus ou le mémorandum du produit concerné, qui seules font foi. En prenant sa décision de placement ou en recourant aux services de la Banque, l'investisseur devra agir sur la base de sa propre appréciation des éléments de l'offre qui lui est présentée, compte tenu des avantages et des risques qui s'y rapportent. Il existe toujours le risque qu'une part substantielle, voire l'intégralité du placement dans les produits financiers décrits ici, soit perdue. Rien de ce qui est dit ici à leur propos n'implique ni ne saurait donner lieu à des hypothèses ou à des garanties quant au rendement économique de l'investissement correspondant. L'investisseur ou client potentiel ne doit pas voir dans le contenu de ce document une quelconque forme de conseil juridique, fiscal ou financier. Il prendra donc l'avis de son propre conseiller pour savoir quelles peuvent être pour lui les incidences juridiques, fiscales, financières ou autres d'un placement portant sur les produits financiers en question et/ou du recours aux services décrits ici. Ni BNP Paribas, ni aucune personne liée à cette dernière ne saurait être tenu pour responsable en cas de perte, directe ou indirecte, découlant de l'utilisation des informations contenues dans le présent document.

BNP PARIBAS (SUISSE) SA

Siège

Place de Hollande 2, CP
CH - 1211 Genève 11
Tél. +41 58 212 21 11
Fax +41 58 212 22 22

Succursales

Aeschengraben 26, CP
CH - 4002 Bâle
Tél. +41 58 212 51 11
Fax +41 58 212 52 22

Riva A. Caccia 1a, CP
CH - 6907 Lugano
Tél. +41 58 212 41 11
Fax +41 58 212 42 22

Talstrasse 41, CP
CH - 8022 Zurich
Tél. +41 58 212 61 11
Fax +41 58 212 62 22

Filiales

BNP Paribas (Bahamas) Ltd
Scotia Bank Building, Suite 302
Rawson Square, Bay Street
P.O. Box
4915 Nassau, Bahamas
Tél. +1 242 322 44 56
Fax +1 242 326 22 80

BNP Paribas Private Bank Monaco
Avenue d'Ostende 15-17
Case postale 257
MC - 98005 Monaco Cedex
Tél. +377 93 15 68 00
Fax +377 93 15 68 01

Bureaux de représentation

Oficina de Representacion
Edificio Lugano
Plaza Independencia 822
Oficina 501
11100 Montevideo, Uruguay
Tél. +598 2 902 02 47
Fax +598 2 902 12 08

Representative Office
Twin Towers, 12th floor
Beniyas Road, Deira
P.O. Box 7233
Dubai, Emirats Arabes Unis
Tél. +971 4 210 67 67
Fax +971 4 222 54 79